



# Презентация инвестиционных проектов Самарской области





## Наименование проекта !!!

### Краткое описание проекта

«Производство сборно-разборной транспортной тары из композитного материала с наполнителем из отходов древесины»

### ООО «Тара-Строй»

Осуществляет деятельность с 2007 года в г. Тольятти, Самарская область.

**Основная цель проекта:** разработка конструкции и организация современного высокотехнологичного производства транспортной унифицированной одноразовой сборно-разборной тары, обладающей потребительскими свойствами, присущими многооборотной таре, но по цене одноразовой

**Проектом предусмотрено:** производственная программа предусматривает выпуск 360 700 единиц продукции в год, на общую сумму в ценах 2015г. свыше 210 млн. рублей (после выхода на проектную мощность).





## Статус реализации проекта

«Производство сборно-разборной транспортной тары из композитного материала с наполнителем из отходов древесины»

Предварительные договоренности с покупателями. Подобрана производственная площадка, обеспеченная всеми видами энергоресурсов в г.о. Тольятти.

### Структура финансирования проекта:

Общая стоимость проекта	Собственные средства инициатора проекта	Требуемый объем инвестиций	IRR	Срок окупаемости проекта
<b>141 млн. рублей</b>	<b>21 млн. рублей</b>	<b>120 млн. рублей</b>	<b>49,4%</b>	<b>3,49 лет</b>



## SWOT-анализ проекта

«Производство сборно-разборной транспортной тары из композитного материала с наполнителем из отходов древесины»

### Сильные стороны

- Высокая квалификация персонала предприятия
- Положительные финансовые и производственные показатели последних периодов
- Безотходное производство
- Поддержка региональных и местных властей
- Использование передовых мировых технологий и применение современного высокотехнологичного оборудования

### Слабые стороны

- Отраслевые риски

### Возможности

- Конкурентоспособность и выход на новые рынки сбыта
- Работа с клиентами, активно развивающимися в последнее время за счет импортозамещения
- Стабильный выпуск востребованной продукции
- Большой потенциал российского рынка

### Угрозы

- Опережающий рост цен на энергоносители и другие статьи расходов
- Снижение покупательской способности
- Колебание валютного курса
- Невыполнение предусмотренных планов производства



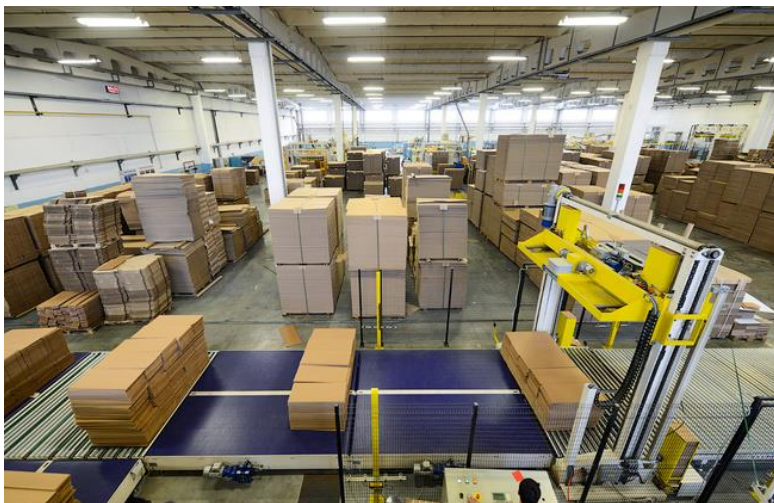
## Анализ рынка сбыта по проекту

«Производство сборно-разборной транспортной тары из композитного материала с наполнителем из отходов древесины»

Рынок имеет для Инициатора региональный масштаб с дальнейшим ростом и расширением до национальных размеров.

В качестве основного «стартового» покупателя продукта рассматривается ЗАО «Лада-Имидж», являющееся основным поставщиком запчастей ОАО «АвтоВАЗ», чья потребность в подобной таре составляет 550 тысяч комплектов в год.

В фазе выхода на рынок планируется средняя стоимость комплекта тары 423,58 руб. без НДС, что ниже цены соразмерного комплекта картонной тары основного конкурента.





**ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ  
В САМАРСКУЮ ОБЛАСТЬ!**

**[WWW.SAMREGION.RU](http://WWW.SAMREGION.RU)**

**[WWW.INVESTINSAMARA.RU](http://WWW.INVESTINSAMARA.RU)**

